



Experte für Verkauf, Kundenorientierung & Motivation

Daniel Enz

Manche sagen seine Vorträge und Trainingsmethoden sind wie er selbst ein wenig verrückt.

Immer in Anzug und roten Turnschuhen, bewaffnet mit Boxhandschuhen und Clownnase, schafft es Verkaufstrainer Daniel Enz, wichtige Kernbotschaften zu transportieren, sei es im Seminarraum oder auf der grossen Bühne. Daniel Enz dazu: „Das schlimmste ist, wenn ein Verkaufstrainer & Speaker mit wohl 20 Jahren Verkaufserfahrung mit Beispielen aus der Verkaufs-Steinzeit...



Themen

- Motivation / Erfolg
- Veränderungs-Management
- Verkaufsprofi
- Zeit- / Selbstmanagement

Sprachen

- Deutsch

Details & Kontaktmöglichkeiten

Telefon	+1 (704) 804 1054
E-Mail	daniel-enz@premium-speakers.com
Short-Link	https://premium-speakers.com/?p=27317