



Experte für Marketing, Verkauf und profitable Kundenbeziehungen

## Oliver Ratajczak

Oliver Ratajczak schärft den Blick für's Wesentliche: Zufriedene Mitarbeiter, die abteilungsübergreifend zusammen arbeiten, um gemeinsam ein Ziel zu erreichen: Profitable Kundenbeziehungen. Wie kommt ein Chemiker zur Unternehmensberatung? Während seiner Promotion, hat Dr. Oliver Ratajczak als Chemiker winzige Details erforscht. Kleine Details, die jedoch im Gesamtzusammenhang große, positive Veränderungen bewirken können. Und genau diese mächtigen Stellschrauben transportiert er heute in die Praxis von Unternehmen. Fasziniert von IT-getriebenen Optimierungen und deren praktischer Anwendbarkeit übernahm er nach der Promotion die Verantwortung für den Bereich operatives CRM in der größten finnisch-schwedischen IT-Beratung. Hier wuchs seine Begeisterung für das Design von strukturierten und trotzdem emotional...



### Themen

- Digitale Transformation / Digitale Disruption
- Führung / Leadership 4.0
- Motivation / Erfolg
- Online Marketing
- Veränderungs-Management

### Sprachen

- Deutsch

### Details & Kontaktmöglichkeiten

<b>Telefon</b>	+1 (704) 804 1054
<b>E-Mail</b>	oliver.ratajczak@premium-speakers.com
<b>Short-Link</b>	<a href="https://premium-speakers.com/?p=36884">https://premium-speakers.com/?p=36884</a>